

LE PROCESSUS COMPLET DE CONSEIL ET D'ACCOMPAGNEMENT pour les créateurs

CopyRight COMPETIS 7/03/2005

ACCUEIL

- Quelle est l'idée ? Produit/ Service ?
- Y a-t-il des avantages significatifs ?
- Répond-il à un besoin non couvert ?
- Aide : début d'une formalisation du projet
- Aide à la définition du produit/service
- Conseil sur les éléments d'information à collecter

FORMATION

- Savoir où chercher l'information utile
- Déterminer son marché et prévoir sa politique commerciale
- Préparer son plan d'affaire, présenter son projet
- Comprendre les documents comptables
- Choisir sa forme juridique, son régime fiscal
- Décider la protection sociale du chef d'entreprise
- Anticiper les risques
- Rencontrer les futurs partenaires: banquier, assureurs, ...

DIAGNOSTIC RAPIDE DU PROJET DE CREATION

DRP : Diagnostic Rapide du Projet

- Quelles sont les activités de l'entreprise ?
- Les avantages directs ou indirects ?
- Le système concurrentiel ?
- L'offre est-elle unique ? valeur pour le client ?
- Comment vendre ? à qui ? combien ?
- Quel est le potentiel du marché ? ses caractéristiques ?
- Les hommes du projet ? sa force dans la durée ?
- L'intérêt financier ?
- La personnalité du créateur et son entourage

AIDE AU MONTAGE :

- Administration : fiscalité, retraite, assurance responsabilité professionnelle, Assédic, les obligations légales
- Droits des affaires : forme juridique, statuts, actionnaires
- Financement : Banque, Subventions, Les aides publics
- Protection sociale du chef d'entreprise

AIDE A LA MATURATION AMP:

Diagnostic Complet pour
la Maturation du Projet

- VIABILITE ECONOMIQUE
- VIABILITE TECHNIQUE et COMPETITIVE
- VIABILITE COMMERCIALE
- VIABILITE FINANCIERE



Prévision

PLAN D'AFFAIRE :

- Présentation du projet
- Le marché et ses caractéristiques
- Les produits et les services associés
- Stratégie et Marketing: positionnement, avantage, concurrence et marketing
- La mise en oeuvre du projet
- Plan d'Actions commerciales
- Les ressources nécessaires
- Technique et développement
- Conclusion

SUIVI et SOUTIEN : après la création

- Appui à la mise en place d'outils adaptés de gestion, à l'organisation, à la gestion financière.
- Entraînement à la fonction de chef d'entreprise
- Diagnostics de l'avancement : marché, ressources, indicateurs de suivi, ...
- Aide à l'anticipation aux changements de l'environnement
- Rompre l'isolement du créateur

NOS OFFRES POUR LES CREATEURS D'ENTREPRISES

DRP : Diagnostic Rapide du Projet

AMP : Aide à la Maturation du Projet avec Diagnostic Complet

OPAS : Plan d'Affaire à Succès

CopyRight COMPETIS 7/03/2005



